

Inteligencia de Mercados/Cultura de Negocios con Belice

Negociaciones

Por: Legiscomex.com

Sus costumbres empresariales son muy similares a las del Reino Unido, aunque son más informales y amistosos y valoran mucho el contacto personal y la cortesía, factores que debe tener en cuenta al momento de querer cerrar un acuerdo.

Sus propuestas deben ser innovadoras y con proyecciones de éxito, por lo general los empresarios beliceños son partidarios del cambio y de propuestas que promuevan el desarrollo de su país.

El cumplimiento es clave para cerrar cualquier negocio. No asuma compromisos que no puede llegar a cumplir, tenga en cuenta que los empresarios de Belice buscan relaciones a largo plazo y factores como el incumplimiento, pueden ocasionar la pérdida de la confianza y por consiguiente la oportunidad de ingresar a este importante mercado, que ha ido tomando fuerza, en especial en sectores de servicios como el turismo, la banca y la construcción.

Material
de consulta
LEGISCOMEX.com